



## Young Professional als Junior Account Manager m/w im Außendienst Kopier- und Drucksysteme Region Wiesbaden oder Koblenz

**bü-tec Büromaschinen Handels GmbH** wurde im April 1996 gegründet und entwickelte sich schnell zu einem der führenden Anbieter für Bürokommunikation und -technik mit Hauptsitz in Wiesbaden sowie einer Niederlassung in Koblenz. Innovative Produkte, fundierte Beratung und vor allem der hervorragende Service haben unsere Kunden von Anfang an überzeugt. Bei **bü-tec** finden Sie beides: intelligente Business-Solutions für optimierte Geschäftsprozesse ebenso wie den integrierten Drucker und Kopierer für das Großraumbüro. Als renommierter Dienstleister für zukunftsweisende Bürokommunikation nehmen wir an dem Ricoh-Programm zum zertifizierten 1=1 PAY PER PAGE® Händler teil und betreuen bundesweit anspruchsvolle Kunden der unterschiedlichsten Branchen. Nähere Informationen über das Unternehmen erhalten Sie unter [www.bue-tec.de](http://www.bue-tec.de).

Getreu unserem Motto „Wachstum durch Investition in engagierte Menschen“ möchten wir jetzt unseren Vertrieb an den Standorten Wiesbaden und Koblenz ausbauen und suchen Sie als Junior Account Manager.

### Was erwartet Sie?

Als Young Professional im Vertrieb besteht Ihre zukünftige Aufgabe in der Vermarktung digitaler multifunktionaler Kopier-/Drucksysteme und Lösungen rund um das gedruckte Dokument. Diese Aufgabe verbindet auf innovative Weise Analyse- und Beratungsfunktionen mit klassischen Vertriebsaktivitäten. Nach entsprechender Schulung und Einarbeitung werden Sie unsere Bürokommunikationslösungen im Markt platzieren, indem Sie in einem bestehenden Vertriebsgebiet Neukunden akquirieren und Bestandskunden durch kompetente Beratung an unser Unternehmen binden.

### Was bringen Sie mit?

Sie haben Ihr Studium mit den Schwerpunkten BWL bzw. Wirtschaftsinformatik erfolgreich absolviert oder haben sich entschlossen, Ihr Studium abzubrechen, bringen aber eine abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung mit. Sie sind eine überzeugungsstarke Persönlichkeit, haben eine Affinität zur IT und können sich vorstellen, dass Sie sich im Umfeld der modernen Bürokommunikation zu Hause fühlen. Sie gehen sowohl analytisch als auch dynamisch an Ihre Aufgaben heran. Ihre ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungssicherheit und Ihr hohes Engagement machen Sie zu einem kompetenten Gesprächspartner, der durch seine konsequente Kunden- und Dienstleistungsorientierung begeistert.

### Was bieten wir Ihnen?

Einen herausfordernden Start in das Berufsleben, eine qualifizierte Einarbeitung durch unsere Vertriebsprofis vor Ort sowie intensive Trainings zu unseren Produkten und Lösungen, ein leistungsorientiertes Vergütungsmodell und ein adäquates Firmenfahrzeug – auch zur privaten Nutzung –, ein dynamisches und leistungsstarkes Team und natürlich viel Spaß an der Arbeit.

Erfolgsorientiertes Arbeiten im Außendienst macht Ihnen Spaß und Sie sind an einem Einstieg bei bü-tec interessiert? Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen.

Frau Ursula Korn von der RICOH Deutschland GmbH freut sich auf Ihre Unterlagen, die Sie bitte vorzugsweise per e-Mail an [ursula.korn@ricoh.de](mailto:ursula.korn@ricoh.de) einreichen! Für weitere Informationen steht sie Ihnen gerne unter der Telefonnummer 06105/730-368 zur Verfügung.

Ricoh hat ein großes Netz aus Vertriebspartnern. Wir gehören als Unternehmen dazu!

RICOH DEUTSCHLAND GmbH mit Sitz in Hannover ist der führende Lösungsspezialist für moderne Bürokommunikation und unternehmensweite Drucklösungen. Das Portfolio umfasst Hardware- und Softwarelösungen, professionelle Service- und Supportdienstleistungen und branchenbezogene Unternehmensberatung mit dem Ziel der Kostenoptimierung und Prozessverbesserung. Im klassischen Hardwarebereich ist die Ricoh Marktführer und Nummer Eins in Deutschland.

Mit über 1.600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern in Deutschland und über 80.000 weltweit übernimmt Ricoh Deutschland als Tochter des japanischen Global Players und Weltmarktführers für digitale Bürokommunikation RICOH in Deutschland die Rolle einer marktbeherrschenden Größe, die in Zukunft noch stärker wachsen wird - MIT IHNEN!

RICOH Deutschland GmbH  
Frau Ursula Korn  
Farmstraße 118  
64546 Mörfelden-Walldorf  
[ursula.korn@ricoh.de](mailto:ursula.korn@ricoh.de)

# RICOH